



DOGFINANCE

Book

des professionnels inspirants de la finance

Finance de marché * Comptabilité * Banque * Finance d'e

34 ENTREPRISES
REPRÉSENTÉES

54 PORTRAITS
DU MONDE DE LA FINANCE

Intech * Assurance *
Audit * Co

EDITION 2026

La finance a un visage : celui de ceux qui la font.

Bienvenue dans ce livret dédié aux talents (et à leurs parcours) des entreprises qui font battre le cœur de Dogfinance.com. À travers ces pages, nous avons voulu dépasser les fiches métiers théoriques pour vous offrir des témoignages authentiques, concrets et humains.

Comment utiliser ce book ? Parcourez ces portraits pour découvrir des métiers et des entreprises inspirantes. Pour prolonger l'expérience, scannez le QR code présent sur chaque profil : il vous mènera vers le portrait complet en ligne. Vous pourrez alors contacter ces professionnels, ambassadeurs de leur entreprise, directement pour poser vos questions et commencer à bâtir votre réseau.

Bonne lecture et belle découverte !



Tu recherches un stage ou une alternance ?

Met en place ton alerte emploi :

Sois le premier

Postule en un clic dès la publication pour rester en haut de la pile.

Gagne du temps

Laisse notre algorithme dénicher uniquement les offres qui te correspondent.

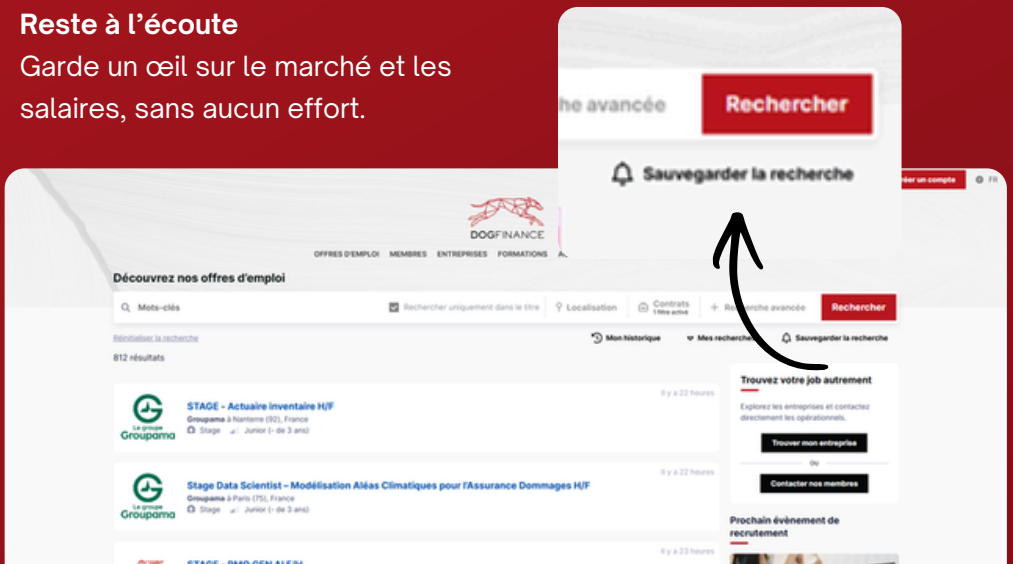
Ne rate rien

Saisis les meilleures opportunités avant qu'elles ne disparaissent.

Reste à l'écoute

Garde un œil sur le marché et les salaires, sans aucun effort.

**Rubrique
emploi**



Booste ta carrière grâce au networking

Utilise le réseau Dogfinance :

Décrypte le terrain

Échange en direct avec ceux qui font le job de tes rêves et découvre leur vrai quotidien.

Inspire-toi

Analyse les parcours d'experts pour tracer ta propre feuille de route.

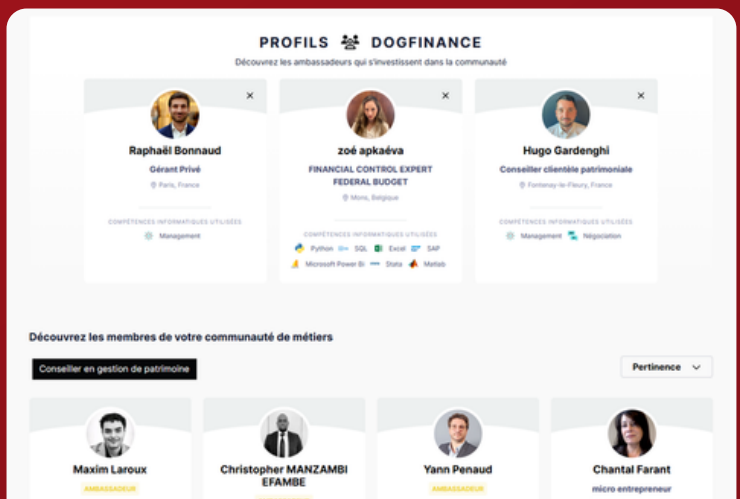
Accède au "marché caché"

Découvre des opportunités exclusives avant tout le monde en discutant avec les membres.

Affine ton profil

Récupère des conseils concrets sur les compétences qui font la différence.

Espace
réseau



PROFILS DOGFINANCE
Découvrez les ambassadeurs qui s'investissent dans la communauté

Raphaël Bonnaud	zoé akaéva	Hugo Gardenghi
Gérant Privé Paris, France	FINANCIAL CONTROL EXPERT FEDERAL BUDGET Mons, Belgique	Conseiller clientèle patrimoniale Fontenay-le-François, France
COMPÉTENCES INFORMATIQUES UTILISÉES Management	COMPÉTENCES INFORMATIQUES UTILISÉES Python, SQL, Excel, SAP Microsoft Power BI, Stata, Matlab	COMPÉTENCES INFORMATIQUES UTILISÉES Management, Negotiation

Découvrez les membres de votre communauté de métiers

Conseiller en gestion de patrimoine Pertinence ▾

Maxim Laroux	Christopher MANZAMBI	Yann Penaud	Chantal Farant
AMBASSADEUR	EFAMBE	AMBASSADEUR	micro entrepreneur

Sommaire

Nos événements 2026 /2027	11
----------------------------------	----

Portraits - Assurance 13 - 17

Clémence , Alternante Chargée d'études actuarielles <i>Covéa</i>	13
--	----

David , Responsable Technique National Adjoint <i>Crédit Agricole Assurances</i>	14
--	----

Anne , Responsable Qualité de Souscription <i>Groupama Grand Est</i>	15
--	----

Koko , Chargée d'indemnisation Clients IARD <i>Thélem assurances</i>	16
--	----

Stéphane , Directeur Indemnisation <i>Thélem assurances</i>	17
---	----

Portraits - Audit & Comptabilité 18 - 29

Ali , Directeur Départemental Adjoint <i>Banque de France</i>	18
---	----

Anne Sophie , Adjointe au chef du service d'analyse des risques et de valorisation Eurosysteme <i>Banque de France</i>	19
--	----

Paul , Analyste financier <i>BNP Paribas</i>	20
--	----

Emmanuel , Expert-comptable Senior Manager <i>Caderas Martin</i>	21
--	----

Lucie , Expert-Comptable et responsable d'équipe comptable <i>Cerfrance</i>	22
---	----

Alexandra , Experte de certification (auditrice financière) pour les comptes de l'Etat <i>Cour des comptes</i>	23
--	----

Sommaire

Franck , Expert de certification/auditeur financier <i>Cour des comptes</i>	24
Vanessa , Responsable de la conformité comptable et du Back Office <i>Crédit Agricole Sud Méditerranée</i>	25
Mathilde , Responsable adjointe de l'équipe de recherche financière et extra-financière <i>Crédit Mutuel Asset Management</i>	26
Antonin , Contrôleur de Gestion <i>Dexia</i>	27
Anthony , Comptable propriétaire <i>Groupama</i>	28
Bertrand , Responsable, LCB-FT, Anti Fraude et Contrôle Interne <i>Groupama</i>	29
Portraits - Banque de détail et gestion de patrimoine	30 - 49
<hr/>	
Laurine , Conseillère clientèle et réseaux <i>AXA Banque</i>	30
Matthieu , Chargé d'Affaires Professionnels <i>BNP Paribas</i>	31
Elody , Conseil en gestion de patrimoine <i>Club AKTIF+</i>	32
Brice , Conseiller particuliers <i>Crédit Agricole Centre France</i>	33
Kévin , Animateur commercial <i>Crédit Agricole des Côtes d'Armor</i>	34
Jonathan , Ingénieur patrimonial <i>Crédit Agricole Lorraine</i>	35
Fabien , Conseiller de clientèle patrimoniale <i>Crédit Agricole Toulouse 31</i>	36

Sommaire

Arizki , Manager Commercial Relais <i>Gan prévoyance</i>	37
Rose-Marie , Conseillère en protection sociale <i>Gan Prévoyance</i>	38
Michaël , Directeur départemental Gironde <i>Groupe CSF</i>	39
Sandrine , Directrice de la Prospection et de la Prescription <i>Groupe CSF</i>	40
Arnaud , Conseiller en gestion de Patrimoine <i>IFB France</i>	41
Elison , Conseillère en Gestion de Patrimoine <i>IFB France</i>	42
Stéphanie , Conseillère en Gestion de Patrimoine <i>IFB France</i>	43
Nicolas , Conseiller en Investissement & Associé <i>KAYS Wealth Management</i>	44
Dorian , Conseiller en Investissement & Associé <i>KAYS Wealth Management</i>	45
Gaëlle , Conseillère en Stratégies Patrimoniales <i>Olifan Group</i>	46
Anaïs , Conseillère en Stratégies Patrimoniales <i>Olifan Group</i>	47
Thibault , Conseiller en Stratégies Patrimoniales <i>Olifan Group</i>	48
Laura , Inspectrice commerciale <i>Thélem assurances</i>	49

Sommaire

Portraits - Conseil 50 - 56

Dorian, Consultant Senior en Innovation 50
In extenso

Guillaume, Chef de Projet 51
Pennylane

Adrien, Chef de Projet 52
Pennylane

Yoël, Consultant Business Analyst MOA Finance - Contrôles 53
Permanents/Sécurité/Fraudes
Sibylone

Alice, Consultante Senior SI Trésorerie 54
UTSIT

Timothée, Senior manager 55
UTSIT

Rémi, Consultant Junior 56
UTSIT

Portraits - Financement et investissement 57 - 59

Marie, Directrice d'investissement 57
CIC Private Debt

David, Gérant de portefeuille 58
Cigogne Management (La Française)

Hamza, Analyste Financements de Projet et Corporate 59
Dexia

Sommaire

Portraits - Juridique 60

Patricia, Juriste - Chef de Groupe Juridique 60
Cerfrance

Portraits - Tech & IT en finance 61 - 63

Nicolas, Analyste développeur 61
Thelem assurances

Laurent, Technical Lead 62
Crédit Agricole Assurances

Fatou, Audit Manager IT 63
Dexia

Portraits - Autres domaines 64 - 66

Kévin, Analyste spécialisé segment marketing 64
Crédit agricole - Charente maritime deux-sèvres

Olivia, Cheffe de projet épargne salariale 65
Crédit Agricole Titres

Stéphane, Responsable du Pôle Logistique et Sécurité 66
Crédit Agricole Charente Périgord

Retrouve les événements Dogfinance organisés prochainement



Soirée Connect - Conseillers en banque, assurance et gestion de patrimoine

5 mai 2026 à Paris

Une soirée de rencontre privilégiée entre écoles et talents en quête de spécialisation. Du Bachelor au MBA, venez affiner votre projet et choisir la formation qui fera la différence sur votre CV.

Soirée Connect - Audit, Conseil & Comptabilité

24 septembre 2026 à Paris

Une soirée de rencontres privilégiées avec des recruteurs pour les experts du secteur (Audit, Conseil en finance, Comptabilité, direction financière). Réservé aux profils de plus d'un an d'expérience.



Soirée Connect - Formations en finance

8 décembre 2026 à Paris

Une soirée de rencontres privilégiées avec des recruteurs pour les experts du secteur (Audit, Conseil en finance, Comptabilité, direction financière). Réservé aux profils de plus d'un an d'expérience.





La Finance au Féminin

4 février 2027 à Paris

Destiné aux femmes dans la finance, qu'elles soient étudiantes, en recherche d'emploi ou en poste. L'objectif est de mettre en avant et en valeur les carrières féminine dans le secteur.

Génération Finance

20 avril 2027 à Paris

Destiné aux étudiants et jeunes diplômés dans la finance souhaitant rechercher une nouvelle école, un stage, une alternance, un VIE ou un premier emploi



**Découvre tous nos événements sur
Dogfinance.com, rubrique Evénements**



Clémence





Alternante Chargée d'études actuarielles

Covéa

Clémence a suivi un parcours académique rigoureux, débutant par un baccalauréat scientifique, suivi d'une double licence en Mathématiques et Économie, puis d'un Master en Actuariat à l'Institut du Risque et de l'Assurance du Mans. Elle a complété sa formation par des expériences professionnelles formatrices, notamment en tant qu'équipière polyvalente chez McDonald's, où elle a cultivé dynamisme et réactivité, puis comme chargée d'assistance automobile chez Allianz Partners, développant son sens de l'écoute, son sang-froid et sa capacité d'analyse.

Avant son alternance, elle a réalisé un stage de cinq mois au sein du groupe Covea au sein de l'équipe Tarification, Statistiques et Pilotage Automobile, où elle a conçu un outil de suivi du marché.

Ses missions

-  Programmation
-  Analyse des résultats
-  Restitution/Vulgarisation des analyses
-  Missions complémentaires

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Clémence souligne la qualité de l'intégration et de l'accompagnement des alternants chez Covéa.



Portrait complet
et contact



**David**





Responsable Technique National Adjoint

Crédit Agricole Assurances

David a suivi des études de droit privé et a obtenu un Master 1 Juriste d'entreprise complété d'un Master 2 Management et Administration des Entreprises à l'Université et à l'IAE de Tours.

En 2012, quelques mois après la fin de ses études, il rejoint Pacifica, entité d'assurances Dommages de Crédit Agricole Assurances, où il a occupé le poste de gestionnaire de sinistres pendant près de 5 ans. Durant cette période, il a pu appréhender de manière très concrète le droit de l'assurance ainsi que les procédures d'indemnisation à la suite de la survenance d'un sinistre.

Ses missions

-  Groupes de travail transverses
-  Cogestion des dossiers à enjeu
-  Pilotage et suivi des indicateurs
-  Audit des dossiers sinistres



**Portrait complet
et contact**



**Anne**

Responsable Qualité de Souscription *Groupama Grand Est*




Anne a commencé sa carrière à Groupama Grand Est en 1992, après une courte période dans l'administration.

Ses premières années ont été consacrées à des postes de gestionnaire en Santé Collective puis en Assurance Vie.

Par la suite, elle a choisi de s'orienter vers le réseau commercial, où elle a exercé avec succès les fonctions de Conseiller puis de Responsable de secteur durant près de deux décennies.

Depuis deux ans, Anne a recentré son expertise en rejoignant le contrôle qualité en devenant Responsable de la Qualité de Souscription, un rôle qui lui permet de s'assurer de la conformité des affaires.

Ses missions

-  Management de l'équipe
-  Pilotage, reporting
-  Réunions Administratif

Ce qui lui plait dans son entreprise

Ce qu'Anne apprécie particulièrement chez Groupama Grand Est est que l'entreprise est résolument orientée vers l'épanouissement et l'évolution interne de ses collaborateurs.



**Portrait complet
et contact**



**Koko**

Chargée d'indemnisation Clients IARD






Thélem assurances

Après une licence professionnelle exécutive à Strasbourg, Koko s'oriente vers le secteur des assurances où elle obtient un master spécialisé en gestion de patrimoine.

Elle débute sa carrière chez MMA en tant que conseillère, puis chargée de clientèle.

En 2018, son déménagement l'amène à rejoindre Thélem assurances, où elle occupe le poste de chargée d'indemnisation des sinistres, avec une expertise particulière sur les dossiers agricoles.

Ses missions

-  Gestion des nouveaux dossiers du jour
-  Exécution des indemnisations
-  Gestion des rapports
-  Gestion des mails et appels
-  Autres dont formation

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Elle apprécie l'organisation flexible, avec des horaires variables et la possibilité de télétravail, qui lui permettent de concilier sereinement vie professionnelle et personnelle.



**Portrait complet
et contact**





Stéphane





Directeur Indemnisation

Thélem assurances

Le parcours de Stéphane est une ascension experte dans le secteur de l'assurance. Formé initialement en Droit Privé et aux Carrières Judiciaires (Université d'Orléans, IEJ Paris II/Strasbourg), il a rapidement appliqué son savoir chez Groupama Loire Bretagne, évoluant de Responsable Sinistres Corporels à Responsable Indemnisation. Ses compétences stratégiques ont été renforcées par des formations à l'ESCP et l'ESSEC.

Il a ensuite rejoint Thélem assurances, où il a gravi tous les échelons de l'indemnisation, passant de Responsable de Département à Adjoint au Directeur de l'Offre et des Opérations, avant d'accéder au poste de Directeur Indemnisation. Ce cheminement illustre une transition réussie et continue d'une expertise technique juridique vers des fonctions de haute direction opérationnelle et stratégique.

Ses missions

-  Stratégie et pilotage
-  Management
-  Opérationnel
-  Transverse

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à Stéphane chez Thélem assurances réside dans le dynamisme et l'environnement de travail collaboratif.



**Portrait complet
et contact**



**Ali**






Directeur Départemental Adjoint de la Banque de France des Yvelines

Banque de France

Après l'obtention de son baccalauréat, Ali a choisi de se spécialiser dans la comptabilité et la gestion financière, obtenant un BTS CGO suivi d'un DECF. Son parcours académique l'a conduit à rejoindre une compagnie aérienne en tant que comptable, consolidant ainsi ses connaissances dans un environnement tourné vers l'international.

Il a ensuite intégré une deuxième compagnie aérienne comme comptable général, avec un focal sur la gestion financière. Cette expérience lui a permis de renforcer sa capacité d'adaptation ainsi que sa maîtrise des sujets financiers.

Ses missions

-  Actions de place
-  Management et sujets internes
-  Analyse Financière
-  Pilotage de la campagne EDUCFI
-  Autres projets (habitat, logement...)

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Les collaborateurs de cette institution œuvrent chaque jour au service de la collectivité, dans une logique de service public ce qui permet de trouver assez facilement du sens à son travail.



**Portrait complet
et contact**





Anne Sophie





Adjointe au chef du service d'analyse des risques et de valorisation Eurosystem

Banque de France

Anne-Sophie est diplômée de CentraleSupélec en 2010, avec un parcours académique riche et pluridisciplinaire. Elle effectue un échange à l'ESCP Europe en 2009 dans le cadre du Master in Management, puis obtient un master IREN (Industries de Réseaux et Économie Numérique) commun à l'École Polytechnique, Télécom ParisTech, Paris-Dauphine et Paris XI. Elle complète sa formation à Sciences Po Paris, où elle obtient un master en Affaires Publiques en 2012, diplômée cum laude.

Elle débute sa carrière en 2013 à l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution (ACPR), en tant que contrôleuse des assurances.

Ses missions

-  Animation du service
-  Retour constructif aux agents
-  Préparation de réunions Eurosystem
-  Réunions décisionnelles

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Elle apprécie la richesse des échanges avec les autres banques centrales nationales et la BCE, ainsi que la dynamique de modernisation qui anime les agents de l'institution.



Portrait complet et contact



**Paul****Analyste financier*****BNP Paribas***




Le parcours académique de Paul a débuté par une Licence en Finance à l'université Bocconi (2017-2020), avant qu'il n'intègre le MiM en Finance à l'EDHEC (2020-2023).

Son intérêt marqué pour la finance durable s'est concrétisé lors de sa césure, où il a réalisé deux stages significatifs : d'abord comme analyste ESG chez Comgest (Asset Management, actions) puis comme analyste Green Bonds chez Robeco (Asset Management, obligations).

Il a ensuite consolidé son expertise avec un M2 spécialisé en finance durable et climat en partenariat avec les Mines de Paris, et un stage de fin d'études chez CACIB (structuration de produits financiers durables).

Ce socle solide lui a permis de rejoindre BNP Paribas en 2024 en CDI via un Graduate Program.

Ses missions

-  Analyse du portefeuille
-  Politique d'investissement
-  Transverse

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui a séduit Paul, c'est l'offre complète de BNP Paribas, articulée autour de l'opportunité et de la culture d'entreprise.

**Portrait complet
et contact**



Emmanuel

Expert-comptable Senior Manager

Caderas Martin

Emmanuel a suivi un parcours classique en comptabilité, débutant par un DCG puis un DSCG en formation initiale. Après plusieurs stages, il a intégré un cabinet à taille humaine, composé d'une quinzaine de personnes, où il a passé deux ans à perfectionner ses compétences. Progressant rapidement, il a gravi les échelons et acquis une solide expérience en expertise comptable, audit et consolidation.

En tant que Senior Manager depuis septembre 2022, Emmanuel supervise des missions d'expertise comptable et de conseil, incluant la révision comptable, le reporting, et la mise en place de tableaux de bord et prévisionnels.

Ses missions



EC



Audit



Consolidation

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Les atouts de l'entreprise d'Emmanuel résident dans la diversité des missions et des typologies de dossiers, offrant ainsi des opportunités constantes de monter en compétence.



Portrait complet
et contact



**Lucie**

Expert-Comptable et responsable d'équipe comptable





Cerfrance

Lucie a obtenu son DSCG au lycée Gustave Eiffel à Bordeaux. Elle rejoint Cerfrance à Marmande en tant qu'assistante comptable, avant d'y être recrutée en CDI en juillet 2007 comme comptable. En 2016, elle devient Responsable d'équipe comptable à l'agence de Bias.

Après une première tentative interrompue, elle reprend en 2022 son parcours vers le DEC, soutient son mémoire en novembre 2024 et obtient son diplôme en janvier 2025. Cerfrance Lot-et-Garonne l'a accompagnée tout au long de cette démarche.

À partir du 1er juin 2025, elle prendra la direction de l'agence de Bias, un nouveau défi qu'elle aborde avec enthousiasme.

Ses missions

-  Production comptable / suivi client
-  Supervision comptable
-  Appui technique
-  Management

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Elle apprécie la relation directe avec les clients-adhérents, qui fait d'elle une interlocutrice privilégiée et lui permet d'offrir un accompagnement personnalisé.



**Portrait complet
et contact**





Alexandra





Experte de certification (auditrice financière) pour les comptes de l'Etat

Cour des comptes

Alexandra a suivi un parcours structuré et exigeant, guidé dès le départ par une volonté claire d'accéder à la profession d'expert-comptable et de commissaire aux comptes. Après un DCG en formation initiale, elle poursuit avec un DSCG en alternance au sein d'un cabinet de taille moyenne, avant de rejoindre Grant Thornton, où elle approfondit ses compétences pendant près de sept ans sur des missions d'envergure.

Elle y entreprend le stage d'expertise comptable, étape indispensable à l'obtention du DEC, qu'elle décroche en 2021. Forte de cette expérience en cabinet sur des missions variées (audit, conseil, expertise comptable, gestion patrimoniale), elle choisit de mettre ses compétences au service du secteur public en intégrant la Cour des comptes en 2023.

Ses missions

-  Contrôles et vérifications
-  Revue de processus, contrôle interne
-  Réunions et travaux d'équipe
-  Rédaction et planification

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Elle apprécie la diversité des sujets abordés, la vision transversale sur l'ensemble du secteur public, ainsi que les multiples interactions avec des interlocuteurs de haut niveau.



**Portrait complet
et contact**







**Franck****Expert de certification/auditeur financier*****Cour des comptes***

Franck a construit un parcours solide, fondé sur une expertise comptable rigoureuse et une volonté constante de progression. Titulaire d'un bac technique en gestion et comptabilité, il poursuit avec un DUT GEA à l'IUT de Sceaux, avant d'emprunter la voie de l'expertise comptable en obtenant le DCG puis un diplôme universitaire complémentaire.

Il approfondit ses compétences avec un master en contrôle, comptabilité et audit, réalisé en alternance dans un cabinet d'expertise comptable et de commissariat aux comptes. Après une brève expérience en direction financière dans le secteur immobilier, il rejoint un cabinet d'audit Big Four, où il passe six années enrichissantes aux côtés de clients variés.

Ses missions

-  Rédaction des rapports
-  Planification de la mission
-  Vérifications sur les comptes
-  Examen des processus et des contrôles

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à Franck à la Cour des comptes, c'est avant tout le caractère unique de cette institution qui offre une vision globale de l'ensemble de l'action publique et traite des grands enjeux contemporains.

**Portrait complet
et contact**



Vanessa

Responsable de la conformité comptable et du Back Office

Crédit Agricole Sud Méditerranée

Après avoir obtenu un BTS Comptabilité et Gestion des Organisations, Vanessa s'est orientée vers le DCG.

En parallèle, elle réalisait la comptabilité d'une petite entreprise de fabrication de textile où elle a pu mettre ses connaissances en pratique.

Après l'obtention du DCG, elle a intégré le Crédit Agricole Sud Méditerranée pour gérer la partie comptabilité.

Elle a ensuite évolué pour contribuer aux productions en normes françaises de l'arrêté des comptes de la Caisse régionale, puis en normes internationales. Sa montée en compétences lui a permis de devenir la référente sur l'arrêté des comptes sociaux et consolidés.

Ses missions

-  Orienter l'action comptable
-  Comptabilité UCD & Contrôles
-  Optimiser l'efficience du Pôle
-  Gérer la Production IFRS et la Consolidation
-  Gérer la Production Comptable et Réglementaire NF

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Depuis 14 ans, elle y a découvert de nombreuses opportunités d'évolution – dont elle est un exemple concret – et a pu participer à plusieurs projets d'entreprise.



**Portrait complet
et contact**









Mathilde

Responsable adjointe de l'équipe de recherche financière et extra-financière *Crédit Mutuel Asset Management*

Mathilde est diplômée d'HEC en 2004 avec une spécialisation en finance d'entreprise. Elle débute sa carrière en tant que consultante au sein du pôle bancaire d'Eurogroup, où elle accompagne les institutions financières sur des problématiques stratégiques et opérationnelles.

Après deux ans et demi dans le conseil, elle choisit de se spécialiser dans l'analyse ESG et rejoint Allianz Global Investors. Pendant 15 ans, elle y développe une expertise approfondie dans l'évaluation des critères environnementaux, sociaux et de gouvernance, contribuant ainsi à l'intégration de ces enjeux dans les décisions d'investissement. En 2023, elle intègre Crédit Mutuel Asset Management en tant qu'analyste financier et extra-financier, mettant à profit son double regard financier et durable.

Ses missions

-  Analyse financière, extra-financière
-  Groupes de travail de Place
-  Engagement & Vote
-  Pilotage projets et coordination d'équipe

Ce qui lui plaît dans son entreprise

C'est avant tout l'indépendance de sa maison mère, sans actionnaires, ce qui garantit un véritable engagement et une capacité à innover dans les approches d'investissement responsable.



**Portrait complet
et contact**






**Antonin****Contrôleur de Gestion***Dexia*

Le parcours d'Antonin illustre une double compétence rare, combinant ingénierie et finance. Après l'obtention d'un Baccalauréat Scientifique en 2018, il a suivi le prestigieux cursus d'Ingénieur à l'INSA Toulouse (2018-2023) en Mathématiques Informatique, avec une spécialisation poussée en Intelligence Artificielle.

Parallèlement, il a enrichi son profil avec un Master en Finance des Marchés et Évaluation des risques à TSM (Toulouse School of Management), complétant ainsi ses connaissances techniques par une expertise financière. Cette double compétence l'a mené à une première expérience professionnelle significative à l'international grâce à un Volontariat International en Entreprise (VIE) au sein du département Finance de Dexia à Bruxelles (2023-2025).

Ses missions

-  Production de rapports
-  Développement et maintenance d'outils
-  Coordination interdépartement

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à Antonin chez Dexia est la situation insolite et la dimension humaine de l'établissement, qui offrent un environnement de travail unique.

**Portrait complet
et contact**

**Anthony**

Comptable propriétaire *Groupama*

Avant de rejoindre son entreprise actuelle, Anthony a accumulé une expérience solide en comptabilité au sein de plusieurs entreprises renommées. Titulaire d'un BTS Comptabilité et Gestion des Organisations et d'un DCG, il débute chez Forever Living Products France en tant que comptable général, où il gère la comptabilité de plusieurs entités internationales et participe à l'implémentation d'un nouvel ERP. Il y développe des compétences en gestion de trésorerie, immobilisations et collaboration avec des experts-comptables.

Ensuite, chez GroupM, il approfondit ses connaissances des normes US GAAP et SOX en gérant les réconciliations intercompagnies, les reportings mensuels et la facturation clients.

Ses missions

-  Analyse des comptes
-  Etablissement des situations trimestrielles
-  Etablissements des déclarations
-  Elaboration des liasses fiscales
-  Présentation et justification des comptes

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Il conseille vivement de rejoindre Groupama en raison de l'énergie et de la bienveillance qui règnent au sein des équipes.



**Portrait complet
et contact**






**Bertrand****Responsable, LCB-FT, Anti Fraude et
Contrôle Interne*****Groupama***

Bertrand débute son parcours par un baccalauréat ES en 1998, avant de s'orienter vers des études de droit, obtenant successivement une maîtrise en droit privé (2003), puis en droit public (2004), suivie d'un DESS en Droit des Entreprises du Développement Local en 2005.

Il entame sa carrière en 2006 au sein de PACIFICA, où il gère des dossiers en protection juridique. En 2007, il rejoint Groupama Protection Juridique (filiale du Groupe Groupama), où il évolue pendant plus d'une décennie : d'abord comme juriste en droit immobilier jusqu'en 2011, puis comme manager du service judiciaire jusqu'en 2015, et enfin en tant que responsable des projets transverses jusqu'en 2018. Son parcours témoigne d'une solide expertise juridique doublée de compétences managériales et transverses.

Ses missions

-  Contrôles permanents
-  Détection Fraudes
-  Animation des comités

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce que Bertrand apprécie particulièrement chez Groupama Protection Juridique, c'est le dynamisme et la convivialité qui y règnent au quotidien, renforcés par un véritable esprit d'entraide entre les équipes.

**Portrait complet
et contact**

**Laurine**

Conseillère clientèle et réseaux

AXA Banque

Laurine a suivi une formation en commerce et obtenu un BTS NDRC (Négociation, Digitalisation de la Relation Client).

Elle a commencé sa carrière comme commerciale terrain, explorant différents secteurs comme le BTP et la sécurité, où elle a su s'adapter aux attentes d'une clientèle variée, aussi bien professionnelle que particulière.

Son plus bel accomplissement professionnel ? Rejoindre le groupe AXA Banque sans expérience préalable dans le domaine.

Sa détermination et son envie d'apprendre lui ont permis de monter en compétences grâce à des formations, des ateliers collaboratifs et l'expérimentation de nouvelles méthodes de travail.

Ses missions



La relation avec les clients



La relation avec les agents



La formation pour nos nouvelles recrues

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît le plus à Laurine chez AXA, c'est l'importance accordée à l'esprit d'équipe, portée par la culture ONE AXA.



**Portrait complet
et contact**



**Matthieu****Chargé d'Affaires Professionnels*****BNP Paribas***

Matthieu commence sa carrière dans la restauration rapide, où il gravit rapidement les échelons pour devenir manager. Souhaitant développer ses compétences commerciales, il se tourne ensuite vers un poste dans le secteur de la téléphonie. Sa carrière prend un nouveau tournant lorsqu'il est coopté dans un cabinet de gestion de patrimoine, un domaine qui l'attire particulièrement.

Fort de cette expérience, il intègre BNP Paribas en tant que conseiller clientèle, un poste qu'il a occupé pendant 2 ans. Au sein de la banque, il évolue vers le rôle de Conseiller en Gestion de Patrimoine, où il affine son expertise dans l'accompagnement des clients.

Ses missions



Satisfaction clients



Développement du portefeuille

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce que Matthieu apprécie le plus chez BNP Paribas, c'est la satisfaction de pouvoir accompagner ses clients tout au long de leur parcours et de contribuer activement à leur succès.

**Portrait complet
et contact**





**Elody**

Conseil en gestion de patrimoine *Club AKTIF+*

Elody a suivi un parcours marqué par l'engagement et la recherche de sens. Elle débute sa formation au lycée militaire, une expérience fondatrice qui lui transmet des valeurs fortes telles que la discipline, la fraternité et le dépassement de soi. Elle poursuit ses études à l'Université Paris 1 Panthéon-Sorbonne, où elle obtient une licence en gestion financière, suivie d'un master en Économie et Finance.

En parallèle, elle acquiert une solide expérience dans plusieurs établissements bancaires, avant de débiter sa carrière en audit dans un cabinet à taille humaine. Deux ans plus tard, elle intègre EY (FSO), attirée par l'exigence du cabinet et l'inspiration d'un associé rencontré lors de ses entretiens.

Ses missions

-  Génération d'activité
-  Conseil patrimonial
-  Gestion administrative et structuration de l'activité
-  Veille technique, fiscale et réglementaire

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît à Elody chez Club Aktif+ est l'indépendance totale vis-à-vis des banques et compagnies d'assurance, ce qui lui permet de garantir des recommandations parfaitement objectives et alignées avec l'intérêt réel des clients.



**Portrait complet
et contact**







**Brice****Conseiller particuliers*****Crédit agricole Centre France***

Brice a débuté son parcours par un Bac Pro Vente avant de poursuivre avec un BTS Négociation en Relation Client (NRC) à Clermont-Ferrand.

Souhaitant se spécialiser dans le secteur bancaire, il a intégré une Licence Professionnelle Banque Assurance à l'IAE de Clermont-Ferrand, qu'il a effectuée en alternance au sein d'une banque. À l'issue de cette formation, il a continué son expérience dans cette même banque avec un CDD.

En novembre 2019, Brice a rejoint le groupe Crédit Agricole en CDI, où il a occupé successivement plusieurs postes : assistant clientèle à l'agence d'Ennezat, puis conseiller clientèle à Maringues pendant trois ans. Depuis octobre 2023, il occupe le poste de conseiller particuliers à l'agence de Riom.

Ses missions

-  Rendez-vous
-  Réponses aux sollicitations des clients
-  Administratif/Saisie suite aux RDV
-  Montage crédit immobilier

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui lui plaît particulièrement dans cette entreprise, c'est la bienveillance qui caractérise le management et l'esprit humain qui y règne.

**Portrait complet
et contact**

**Kévin****Animateur commercial*****Crédit Agricole des Côtes d'Armor***

Kevin a suivi une formation en DUT Gestion des Entreprises et Administrations avec une spécialisation en banque.

Après plusieurs stages en milieu bancaire, il a saisi une opportunité à l'étranger où il a débuté sa carrière en tant que chargé d'opérations internationales.

De retour en France en 2007 pour des raisons personnelles, il a intégré le Crédit Agricole en tant que conseiller commercial, avant d'évoluer vers un poste de Responsable d'Agence en 2010.

Entre 2012 et 2014, il s'est spécialisé en gestion de patrimoine tout en suivant une formation à l'Institut Technique de Banque (ITB), qui lui a permis d'accéder au poste de Directeur d'Agence en 2014.

Ses missions



Animations commerciales



Autres projets (habitat, logement...)

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît à Kevin au Crédit Agricole, c'est son ancrage territorial fort et ses valeurs, alignées avec les siennes, telles que la proximité et l'engagement.

**Portrait complet
et contact**

**Jonathan****Ingénieur patrimonial****Crédit Agricole Lorraine**

Jonathan a débuté son parcours avec un baccalauréat économique et social (ES), suivi d'un DUT Gestion des Entreprises et des Administrations (GEA).

Souhaitant entrer rapidement dans le monde du travail, il a commencé sa carrière en 2010 en tant qu'intérimaire dans une banque. Cette première expérience en agence, a renforcé son intérêt pour le secteur bancaire.

Il a alors poursuivi ses études avec une licence professionnelle Banque (ESB), qu'il a effectuée en alternance au sein de la même banque.

À l'issue de cette formation, il a été embauché en CDI pendant un an, avant de rejoindre le Crédit Agricole de Lorraine en décembre 2012.

Ses missions



Rendez-vous client



Réalisation des audits patrimoniaux



Veille juridique

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui lui plaît particulièrement, c'est la possibilité de construire une véritable carrière au sein de l'entreprise, en évoluant progressivement depuis des postes de terrain jusqu'à des fonctions d'expertise.

**Portrait complet
et contact**

**Fabien**

Conseiller de clientèle patrimoniale

Crédit Agricole Toulouse 31





Après l'obtention de son baccalauréat, Fabien a suivi un DUT Techniques de commercialisation à l'IUT de Tarbes pendant deux ans, avant de poursuivre avec une Licence Banque, Assurance et Finance à l'Université de Toulouse.

À l'issue de son parcours universitaire, il a intégré le Crédit Agricole Toulouse 31, sa première entreprise, où il travaille depuis maintenant huit ans.

Au sein de cette Caisse régionale, il a exercé plusieurs fonctions : d'abord assistant commercial, puis conseiller de clientèle particulier.

Il occupe aujourd'hui le poste de conseiller de clientèle patrimoniale.

Ses missions

-  RDV clients
-  Appels sortants
-  Préparation d'entretien
-  Administratif

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Fabien a choisi d'intégrer le Crédit Agricole Toulouse 31 pour ses valeurs mutualistes, son ancrage fort sur l'ensemble du territoire aussi bien en milieu urbain que rural et sa proximité avec les clients...



**Portrait complet
et contact**



**Arizki**

Manager Commercial Relais

Gan prévoyance





Le parcours d'Arizki est une progression exemplaire dans le management commercial, malgré une formation initiale en Tourisme.

Il a d'abord acquis une solide expérience de la vente en travaillant dans la commercialisation puis chez un cuisiniste.

En 2009, il opère un pivot réussi vers les énergies renouvelables, où il est rapidement promu Responsable de Secteur (Vaucluse, Gard, Drôme).

Il trouve sa véritable vocation en 2011 dans une première compagnie d'assurance en tant que commercial terrain spécialisé en assurances de personnes pendant sept ans.

Ses missions

-  Accompagnements terrain
-  Visio préparation de rdv clients
-  Traitement des demandes
-  Administratif

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui passionne le plus Arizki chez Gan Prévoyance, c'est l'investissement humain de l'entreprise. Il insiste sur la qualité de la formation des nouveaux entrants et l'accompagnement constant sur le terrain.



**Portrait complet
et contact**






**Rose-Marie**

Conseillère en protection sociale *Gan Prévoyance*

Le parcours de Rose-Marie est marqué par une transition réussie du monde du commerce indépendant vers le conseil. Initialement, elle s'est orientée vers une licence de communication à l'UCO Angers. Sa vie professionnelle a cependant pris un tournant entrepreneurial : elle a d'abord été associée dans une boulangerie pâtisserie pendant huit ans, puis a cogéré le commerce familial (bar, tabac, jeux) avec sa sœur pendant six ans.

Après quatorze années à son compte, elle a ressenti le besoin de travailler "différemment". Sa réorientation a été initiée de manière assez fortuite par une rencontre avec un manager de Gan Prévoyance, qui cherchait des conseillers. Suite aux entretiens et à une formation initiale de 6 semaines (à distance et à Bordeaux), elle a opéré cette transition.

Ses missions

-  Prospection clients
-  Rendez-vous client
-  Préparation des opportunités à remettre

Ce qui lui plait dans son entreprise

Pour Rose-Marie, sa plus belle réussite réside dans le fait d'aimer son quotidien et d'avoir saisi l'opportunité que lui a offerte Gan Prévoyance.



**Portrait complet
et contact**



**Michaël**

Directeur départemental Gironde Groupe CSF






Après un Dut Génie Civil à Bordeaux (2000-2002), Michaël s'est rapidement orienté vers la banque, débutant comme Conseiller spécialisé clientèle haut de gamme (2002) puis responsable d'équipe (jusqu'en 2006).

Il a renforcé son expertise avec un Brevet Professionnel de Banque et l'Institut Technique Bancaire (2005-2012).

Son parcours au LCL l'a mené de Conseiller clientèle particulier à Conseiller clientèle des professionnels (2007-2014) où il a brillé dans le développement de portefeuille.

Son évolution s'est poursuivie vers des postes de direction en tant que Directeur adjoint multisite (2014-2017) puis Directeur d'agence (2017-2021) à Bordeaux, avant de rejoindre le CSF en septembre 2021.

Ses missions

-  Flux prescription/prospection
-  Animation partenaires bancaires
-  Management / accompagnement
-  Missions transverse / formation
-  Pilotage

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît à Michaël au CSF est l'alignement de ses valeurs avec la mission d'aider les professionnels de la fonction publique, secteur qu'il connaît bien.



**Portrait complet
et contact**







**Sandrine****Directeur Indemnisation***Thélem assurances*

Le cheminement professionnel de Sandrine raconte l'histoire d'une passion pour la finance publique et les alliances stratégiques, ancrée dans de solides bases académiques en Droit et en Management public (Bordeaux et Kedge). Après avoir fait ses premières armes comme Consultante et Directrice chez FCL, elle a vécu une période riche chez Dexia, où elle a relevé d'importants défis, notamment en tant que Directrice de marché pour les Collectivités locales.

Son engagement et son leadership l'ont ensuite menée au Groupe CSF en 2012. Là, elle a bâti patiemment sa carrière, prouvant sa valeur en passant de Directrice Adjointe à Directrice de la Prospection et de la Prescription en 2019, marquant ainsi une progression naturelle vers la haute direction, toujours au service de la croissance et des relations humaines.

Ses missions

-  Optimisation des offres et animations
-  Management
-  Pilotage
-  Pilotage Partenariats Grands Comptes

Ce qui lui plait dans son entreprise

Sandrine est séduite par l'alliance d'une structure à taille humaine et d'une culture d'entreprise stimulante.

**Portrait complet
et contact**

**Arnaud**





Conseiller en gestion de Patrimoine

IFB France

Arnaud possède un parcours professionnel riche et évolutif, débuté après des études supérieures en tourisme (conception et commercialisation) et en langues étrangères.

Sa carrière s'est d'abord construite dans la grande distribution spécialisée, notamment dans les secteurs du sport et du prêt-à-porter (Décathlon, Go Sport, Vet'Affaires), où il a gravi les échelons à travers divers postes à responsabilité : Responsable de rayon, Directeur de magasin, Responsable de réseaux, Directeur régional puis Directeur des ventes.

Ses missions

-  Rendez-vous client
-  Point équipe d'accompagnement
-  Gestion administrative
-  Surveillance de l'évolution des marchés financiers

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Arnaud apprécie particulièrement l'écoute et l'accompagnement dont bénéficient les collaborateurs. Il met en avant les compétences techniques des équipes, qui garantissent un environnement de travail de qualité.



**Portrait complet
et contact**



**Elison**

Conseillère en Gestion de Patrimoine *IFB France*

Du luxe parisien à l'entrepreneuriat en Normandie, le parcours d'Elison s'articule autour de trois passions : l'hôtellerie de prestige, la gastronomie et la gestion de patrimoine.

Après une formation en langues étrangères et un Master en Management et Stratégie d'Entreprise, elle débute dans de grands établissements parisiens où elle développe un sens aigu du service et de l'organisation.

Portée par le désir de créer un projet personnel, elle ouvre son propre restaurant italien dans le Perche, un hommage à ses racines.

En parallèle, elle s'investit dans l'accompagnement financier en tant que conseillère en gestion de patrimoine, avec une approche fondée sur la proximité, la transmission et la durabilité.

Ses missions

-  Rencontres prospects
-  Présentation des préconisations
-  Suivi, fidélisation et accompagnement client
-  Développement commercial
-  Veille réglementaire, fiscale et économique
-  Organisation administrative et reporting

Ce qui lui plaît dans son entreprise

L'entreprise assure une montée en compétence constante par des formations régulières et un encadrement de haute qualité, lui permettant de délivrer un conseil haut de gamme.



**Portrait complet
et contact**









**Stéphanie****Ingénieur Patrimonial*****IFB France***

Le parcours de Stéphanie est richement influencé par ses multiples centres d'intérêt qui nourrissent sa perspective professionnelle et personnelle.

Sa vie s'articule autour de valeurs fondamentales, notamment la famille qui est essentielle à son équilibre. Sa curiosité s'exprime à travers les voyages, source constante d'ouverture et d'inspiration.

Elle voue également une passion profonde à l'art et la culture, qu'elle explore assidûment, tout en appréciant les moments de convivialité autour des bonnes tables. Enfin, son engagement pour le développement personnel démontre une volonté constante de progression, tandis que son intérêt pour le Droit reflète probablement son attrait pour la structure et l'analyse rigoureuse des cadres et des règles.

Ses missions

-  Veille des actifs sous gestion
-  Prospection B to B et B to C
-  Accompagnement et formation des membres de l'équipe
-  Rendez-vous prospects et clients
-  Création de stratégies
-  Mise en place des stratégies

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à Stéphanie chez IFB France est l'environnement complet et structurant mis à disposition pour garantir le succès des conseillers.

**Portrait complet
et contact**

**Nicolas**

Conseiller en Investissement & Associé

KAYS Wealth Management

Nicolas a commencé son parcours académique par une Licence en Langues Étrangères Appliquées à l'Institut Catholique de Toulouse, avant d'intégrer le Programme Grande École de NEOMA Business School.

Après ses études, il a acquis une solide expérience en audit en travaillant successivement chez KPMG puis RSM.

Il a ensuite débuté sa carrière chez Kays Wealth Management, où il a pu mettre en pratique ses compétences dans le domaine de la gestion patrimoniale.

Il évolue actuellement en tant qu'associé au sein du cabinet.

Ses missions

-  Rendez-vous client
-  Mise en place de stratégies d'investissement
-  Autres tâches administratives
-  Rendez-vous partenaires et représentation du cabinet

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît à Nicolas chez KAYS Wealth Management, c'est avant tout la formation complète et sur-mesure qui allie théorie et pratique, permettant à chacun de monter en compétences rapidement.



**Portrait complet
et contact**



**Dorian**

Conseiller en Investissement & Associé *KAYS Wealth Management*





Dorian est diplômé d'un master en économie quantitative de l'Université de Nanterre ainsi que d'un master en finance d'Audencia.

Il débute sa carrière chez Natixis CIB à Paris en tant que structureur en titrisation avant d'être transféré à Hong Kong pour occuper un poste de structureur crédit.

Passionné par la finance et conscient de l'importance croissante de la capitalisation dans les retraites françaises, il choisit de revenir en France juste avant la pandémie de COVID pour devenir gestionnaire de patrimoine indépendant.

Il rejoint alors KAYS Wealth Management, où il évolue rapidement pour devenir associé du cabinet.

Ses missions

-  Rendez-vous client
-  Mise en place de stratégies d'investissement
-  Autres tâches administratives
-  Rendez-vous partenaires et représentation du cabinet

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à Dorian chez KAYS Wealth Management, c'est la formation complète et sur-mesure qui combine théorie et pratique, offrant un véritable tremplin pour développer ses compétences.



**Portrait complet
et contact**



**Gaëlle**

Conseillère en Stratégies Patrimoniales *Olifan Group*






Gaëlle a construit son parcours autour du droit en intégrant successivement les universités de Bordeaux et Paris Nanterre.

Après une année de césure dédiée au Service Civique, où elle a œuvré pour l'accès aux droits, elle a enrichi son expérience par un rôle de Mandataire Judiciaire à la Protection des Majeurs à l'UDAF de la Gironde.

Elle a ensuite poursuivi ses études en droit et gestion du patrimoine, couronnées par un double diplôme de Juriste du Patrimoine.

Gaëlle a rejoint Olifan Group à Bordeaux d'abord en stage, avant d'intégrer l'équipe en CDI, affirmant ainsi son engagement dans le domaine patrimonial.

Ses missions

-  Gestion client notamment via des rdv de suivi / reportings
-  Taches administratives
-  Prospection via groupes de réseaux - BNI
-  Elaboration de stratégies d'investissement / présentation PPT / présentation PPT suivi des encours
-  Se former et être au fait de l'actualité macroéconomique/ géopolitique / offres d'investissement des clients

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Elle apprécie particulièrement la richesse pluridisciplinaire des six expertises mises au service des clients, qui couvrent tous les aspects patrimoniaux, immobiliers, financiers, prévoyance, retraite, international...



**Portrait complet
et contact**



**Anaïs**






Conseillère en Stratégies Patrimoniales *Olifan Group*

Diplômée de l'INSEEC Grande École, Anaïs s'est spécialisée en gestion de patrimoine, un domaine qui allie technicité financière et relation humaine.

Après une première expérience formatrice en gestion privée chez Odin Capital à Bordeaux, elle a rejoint Olifan Group à Paris en tant que Conseillère en Stratégies Patrimoniales.

Elle y accompagne aujourd'hui ses clients avec rigueur et engagement, en leur proposant des solutions personnalisées et adaptées à leurs enjeux patrimoniaux.

Ses missions

-  Analyse et diagnostic patrimonial
-  Élaboration de stratégies personnalisées
-  Conseil et accompagnement client
-  Suivi et ajustement des plans patrimoniaux
-  Veille réglementaire et formation continue

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qu'Anaïs apprécie particulièrement, c'est la structuration du cabinet autour de pôles d'expertise dédiés : finance, immobilier, fiscalité internationale, ou encore accompagnement des publics vulnérables.



**Portrait complet
et contact**







**Thibaut**

Conseiller en Stratégies Patrimoniales *Olifan Group*

Thibaut bénéficie d'une solide expérience dans le secteur de l'assurance et de la gestion patrimoniale. Après un baccalauréat économique et social, il a obtenu un BTS Assurances puis une Licence en Assurances à l'Ifpass, avant de compléter sa formation par un MBA en Gestion de Patrimoine et Family Office à Financia Business School en septembre 2022.

Il a débuté sa carrière en tant que chargé d'affaires juridiques chez Enedis, avant de se spécialiser dans le conseil clientèle en assurances au sein de Mutuelles Conseils Assurances puis MMA Assurances. Depuis septembre 2022, il exerce chez Olifan Group à Lyon, où il accompagne ses clients en tant que Conseiller en Stratégies Patrimoniales, d'abord en alternance puis en CDI depuis septembre 2024.

Ses missions

-  Rendez-vous client
-  Mise à jour réglementaire et administrative des dossiers
-  Veille économique, juridique et financière
-  Gestion des priorités et des demandes client

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à Thibaut chez Olifan Group, c'est la richesse et la diversité des expertises présentes au sein du groupe, ainsi que la qualité de l'accompagnement offert aux collaborateurs.



**Portrait complet
et contact**



**Laura****Inspectrice commerciale*****Thélem assurances***

Laura débute son parcours par un DUT Techniques de commercialisation, qu'elle complète par une expérience internationale de six mois en Espagne grâce au programme Erasmus.

Elle poursuit ensuite ses études avec une Licence Professionnelle spécialisée en communication et relation client, se destinant initialement aux domaines du marketing et de la communication. En 2012, à l'issue de sa formation, elle rejoint Groupama en tant que Chargée de clientèle agricole.

Elle y exerce pendant dix ans, acquérant une solide expertise dans le secteur de l'assurance.

Ses missions



Accompagnement des agents au quotidien



Travail sur les projets d'entreprise



Travail sur les foires et salons

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à Laura chez Thélem assurances, c'est l'équilibre entre dimension humaine et ambition professionnelle.



**Portrait complet
et contact**



**Dorian**

Consultant Senior en Innovation

In Extenso

Depuis toujours passionné par l'informatique et l'électronique, Dorian s'est naturellement dirigé vers des études d'ingénieur.




Après l'obtention de son diplôme, il a acquis une solide expérience au sein de grandes entreprises comme Schneider Electric et Alten.

C'est au fil de ces expériences qu'il a réalisé que son véritable intérêt ne résidait pas tant dans la création d'innovations que dans leur mise en œuvre au sein d'environnements dynamiques.

Il a également pris conscience de l'importance pour lui d'interagir directement avec les clients, un aspect essentiel à son épanouissement professionnel.

Animé par cette réflexion, Dorian a choisi de s'orienter vers le conseil en innovation dès la fin de ses études.

Ses missions

-  Activités de production
-  Rencontres commerciales
-  Temps interne pour structurer de nouveaux outils

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce que Dorian apprécie particulièrement chez In Extenso Innovation Croissance, c'est la diversité et la richesse des opportunités qu'offre l'entreprise.



**Portrait complet
et contact**



**Guillaume****Chef de Projet***Pennylane*

Le parcours de Guillaume est solidement ancré dans le domaine de l'expertise comptable, enrichi par une transition vers la technologie et le management. Après un Bac STG Comptabilité en 2008, il a poursuivi ses études avec succès jusqu'au niveau DCG (Diplôme de Comptabilité et Gestion), notamment en alternance au sein du cabinet Cleroc. Bien qu'il ait suivi le cursus du DSCG (2013-2015), il a fait le choix de ne pas valider ce diplôme pour s'immerger directement dans le monde professionnel.

Il a débuté comme Collaborateur comptable chez Cogep en 2016. Son évolution s'est accélérée chez TGS France (2016-2023) à Saint-Malo, où il a développé une triple expertise en tant que conseiller clientèle, manager et développeur commercial.

Ses missions

- Relation client
- Veille
- Interne
- Analyse de données

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à Guillaume chez Pennylane est l'environnement de travail extrêmement dynamique et innovant.

**Portrait complet
et contact**

**Adrien**

Chef de projet *Pennylane*





Après une formation classique en Comptabilité, Contrôle et Audit (CCA), Adrien a débuté sa carrière par l'audit légal puis l'expertise comptable traditionnelle (2017-2020), acquérant des fondamentaux techniques solides.

À partir de 2020, il développe une double culture technique en s'ouvrant aux logiques du développement web et applicatif.

Il met ensuite cette polyvalence à profit dans le secteur associatif (2021-2023) en tant que Directeur Administratif, où il gère la modernisation des systèmes d'information en parallèle de l'expertise comptable.

C'est ce profil hybride qu'il exploite pleinement aujourd'hui comme Chef de projet Déploiement pour la région Nord.

Ses missions

-  Relation client et rituels projet
-  Analyse data et pilotage
-  Interne/Team et coordination transverses
-  Veille et amélioration continue

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Chez Pennylane, Adrien est passionné par l'alliance réussie entre une bienveillance profonde et une culture d'excellence omniprésente.



**Portrait complet
et contact**



**Yoël**



Consultant Business Analyst MOA Finance - Contrôles Permanents / Sécurité / Fraudes

Sibylone

Yoël est diplômé ingénieur en Business Intelligence (CY Tech, anciennement EISTI) en 2020 et a obtenu un double Master 2 en Gestion des Risques Financiers en 2021 (CY Université). Fort de 4 ans d'expérience, il occupe actuellement le poste de Senior Business Analyst pour le groupe BPCE (entité BPCE SA).

Son parcours l'a mené à diverses expériences, notamment chez AXA France en alternance où il pilotait la performance des commerciaux en tant que Business Analyst, puis chez CACEIS Bank dans le Back-office finance de marché. Il a également travaillé sur des projets bancaires chez Franfinance et IGAD (Inspection Générale et Audit), se spécialisant dans le risque de crédit et l'audit bancaire.

Ses missions

-  Business Analyst / fraudes financières
-  SSO & Process Habilitations

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Chez BPCE, il apprécie particulièrement les projets d'envergure, les responsabilités qu'il assume et la rapidité avec laquelle il peut monter en compétences.



**Portrait complet
et contact**





Alice







Cheffe de projet épargne salariale *Crédit Agricole Titres*

Originaire de Bretagne, Alice a suivi un parcours académique solide en gestion, débutant par un DUT GEA avant de poursuivre avec une Licence de Gestion à La Sorbonne. Elle s'oriente ensuite vers un Master en Trésorerie, qu'elle réalise en alternance, séduite par l'opportunité de combiner études et expérience professionnelle.

C'est au cours de cette année qu'elle découvre le domaine de la trésorerie, développant un intérêt particulier pour les systèmes d'information. À l'issue de son alternance, Alice intègre directement UTSIT, où elle évolue depuis cinq ans.

Après avoir mené plusieurs missions auprès de divers clients, elle choisit de se spécialiser, ces trois dernières années, sur l'éditeur de TMS Kyriba.

Ses missions

-  Administration et maintenance
-  Support et formation
-  Atelier de définition
-  Recette
-  Rédaction de livrables
-  Formations

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qu'Alice apprécie particulièrement chez UTSIT, c'est la combinaison rare d'une expertise reconnue à la fois sur les projets SI Trésorerie et sur l'ensemble des fonctions opérationnelles du métier de trésorier.



**Portrait complet
et contact**






**Timothée****Senior manager****UTSIT**

Timothée est un professionnel aux compétences hybrides, mêlant ingénierie informatique et expertise financière. Après deux années de classes préparatoires, il intègre l'EISTI, école d'ingénieur généraliste en informatique, et y obtient son diplôme en 2013.

En parallèle, il complète son parcours par un Master 2 en finance d'entreprise à l'ESC Grenoble en 2012. Il affine son profil lors de plusieurs expériences professionnelles : un stage chez ERDF en 2011 sur le déploiement d'un outil de gestion de la maintenance, puis un stage chez UTSIT en 2012 sur des projets de migration SEPA, suivi de son stage de fin d'études d'ingénieur en Business Intelligence chez Capgemini. Il rejoint ensuite UTSIT en tant que consultant en 2013.

Ses missions

-  Paramétrage et déploiement d'un outil
-  Gestion de projet
-  Mission de maintien en condition opérationnelle d'un TMS

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à Timothée dans son entreprise, c'est la taille humaine qui favorise une proximité avec le management, permettant une communication directe et une réactivité accrue.

**Portrait complet
et contact**





**Rémi****Consultant Junior****UTSIT**

Rémi est diplômé en ingénierie de la performance industrielle, formation qu'il a complétée en 2021 à l'Université Catholique de Lille, après plusieurs stages dans le secteur industriel.

Souhaitant élargir ses horizons, il poursuit ses études avec un MSc en Entrepreneuriat et Innovation en double diplôme IESEG – Loughborough University London, où il découvre la trésorerie d'entreprise et enrichit son profil de compétences transverses.

Après une mission de service civique et plusieurs stages, il rejoint Utsit en janvier 2024. Dès son arrivée, il suit une formation aux fondamentaux du métier de trésorier via l'AFTE, avant de démarrer une mission chez l'un des clients de la société.

Ses missions

-  Assistance sur les outils de trésorerie
-  Gestion de projet
-  Réalisation du projet
-  Vie du cabinet

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Il apprécie la diversité des trésoreries avec lesquelles l'entreprise intervient, offrant des missions variées et enrichissantes.

**Portrait complet
et contact**




**Marie**

Directrice d'investissement *CIC Private Debt*

Marie a un parcours académique impressionnant, débutant par un bac S en 1997, suivi d'une prépa HEC de 1997 à 1999, avant d'intégrer HEC, où elle a obtenu son diplôme en 2003. Parallèlement, elle a mené un cursus de droit complet, incluant un DEUG, une licence, une maîtrise et un DESS, avant de passer l'examen du barreau en 2003 et de suivre l'école du barreau de 2003 à 2004.

Après avoir travaillé dans des cabinets d'avocats d'affaires de renom tels que Freshfields et Willkie Farr, elle rejoint le CIC en janvier 2005. Elle débute en tant qu'ingénieur financier et patrimonial, où elle participe à la structuration de l'offre de banque privée, puis devient chargée d'affaires en financements d'acquisition de 2008 à 2013.

Ses missions

-  Levée de fonds
-  Sourcing et étude d'opportunités d'investissement
-  Suivi du risque sur le portefeuille

Ce qui lui plait dans son entreprise

Son positionnement de précurseur sur la classe d'actifs de la dette privée et son excellent track record. Elle apprécie également la combinaison d'une structure à taille humaine, agile et réactive, au sein d'un grand groupe.

**Portrait complet
et contact**

**David****Gérant de portefeuille*****Cigogne Management***

David est un professionnel de la finance de marché au parcours solide et spécialisé. Diplômé de l'IUP Finance de Nancy, il complète sa formation par un Master 2 en Trading, Finance et Négocier International à l'ESLSCA Paris Business School, avant d'obtenir la prestigieuse certification CFA.

Il débute sa carrière chez CACEIS Luxembourg en 2013 en tant qu'analyste en valorisation et recherche sur produits dérivés OTC et structurés, où il approfondit son expertise des modèles de valorisation complexes (Dupire, Heston, SABR). En 2018, il rejoint Degroof Petercam à Luxembourg comme gérant de portefeuille junior, intervenant sur le multimangement et les mandats obligataires.

Ses missions



Finance



Reporting et administratif



Développement informatique

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à David chez Cigogne Management, c'est l'alliance entre une expertise technique pointue et un savoir-faire rare dans l'univers de la gestion alternative.

**Portrait complet
et contact**

**Hamza**





Analyste Financements de Projet et Corporate

Dexia

Hamza a débuté son parcours académique à l'École Nationale de Commerce et de Gestion de Fès (Maroc), où il a obtenu un diplôme de niveau Bac+5 avec une spécialisation en Gestion Financière et Comptable. Dès sa quatrième année, il s'est orienté vers des expériences concrètes en entreprise, effectuant un premier stage dans un cabinet comptable, suivi d'un stage de fin d'études en audit financier chez Deloitte Nearshore.

Son sérieux et son implication lui ont permis d'y décrocher un CDI, au sein duquel il a évolué pendant près de deux ans.

Ses missions

-  Renotation et suivi du portefeuille
-  Back-up, transmission et validation
-  Waivers / Restructurations
-  Traitement des Sujets Transversaux

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce que j'apprécie particulièrement chez Dexia, c'est la richesse et la complexité de son portefeuille, qui permet de travailler sur des dossiers à fort enjeu, diversifiés et stratégiques.



**Portrait complet
et contact**



**Patricia**

Juriste - Chef de Groupe Juridique *Cerfrance*

Patricia est une professionnelle du droit aguerrie, dotée d'un solide parcours académique et d'une riche expérience en cabinet et en entreprise.

Titulaire d'un Master 2 Juriste Conseil d'Affaires obtenu à l'Université Pierre Mendès-France de Grenoble en 2009, elle a complété sa formation par la passerelle d'avocat prévue à l'article 98 6° du décret n°91-1197, validée en 2019 au sein du Barreau d'Annecy.

Elle débute sa carrière au cabinet d'avocats AVANNE à Annecy, où elle exerce pendant plus de 11 ans en tant qu'avocat-juriste en droit des affaires.

Ses missions



Assistance contentieux juridiques



Management d'équipe



Conseils juridiques



**Portrait complet
et contact**








**Nicolas****Analyste développeur*****Thelem assurances***

Nicolas a suivi un parcours en informatique à l'Université d'Orléans, obtenant une licence puis un master avec une spécialisation en réseaux, sécurité et data mining, tout en conservant une dominante développement.

Il effectue un premier stage de trois mois chez Atos en fin de licence, avant de choisir, pour son stage de fin de master, un sujet d'ouverture en cybersécurité au sein de l'équipe systèmes et réseaux de Thélem assurances.

Cette expérience lui permet d'explorer un domaine complémentaire à son parcours orienté développement. À l'issue de ce stage, il intègre l'équipe de développement web de Thélem assurances, où il démarre sa carrière professionnelle.

Ses missions

-  Gestions d'incidents de production N3
-  Administration de sites Sharepoint
-  Cybersécurité
-  Développement et maintenance des outils
-  Conteneurisation des applications

Ce qui lui plait dans son entreprise

Je recommande vivement Thélem assurances pour son environnement de travail à taille humaine, où chaque collaborateur a l'opportunité de s'épanouir et de contribuer activement aux projets de l'entreprise.

**Portrait complet
et contact**





**Laurent****Technical Lead*****Crédit Agricole Assurances***

Laurent cumule près de 15 ans d'expérience dans le développement informatique, dont une décennie au sein de Crédit Agricole Assurances. Il a débuté comme développeur backend, puis frontend, avant de gravir les échelons vers des fonctions de lead développeur et technical leader.

Tout au long de son parcours, il a développé une expertise approfondie en qualité logicielle, testing, DevOps, DevSecOps et architecture applicative.

Aujourd'hui, en tant que Technical Lead, il joue un rôle clé dans la transformation IT de l'entreprise, en accompagnant le changement des pratiques de développement et en impulsant une culture technique moderne et durable.

Ses missions

-  Accompagnement technique
-  Modernisation et gouvernance
-  Innovation et veille technologique
-  Animation et partage

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Laurent apprécie particulièrement l'ambition technologique et la volonté de transformation du système d'information (SI) de Crédit Agricole Assurances.

**Portrait complet
et contact**

**Fatou**

Audit Manager IT

Dexia

Après son arrivée en France en 2005, Fatou a suivi un parcours académique spécialisé en MIAGE et en audit des systèmes d'information.

Elle a commencé sa carrière chez Deloitte France en 2010, où elle a forgé ses compétences en audit. Son parcours professionnel l'a ensuite menée dans l'audit interne d'une multinationale minière, où elle a voyagé à travers le monde et découvert de nombreuses cultures d'entreprise.

Par la suite, elle a occupé des postes en audit informatique dans le secteur bancaire et dans un autre cabinet Big4.

Ses missions



Planification des audits IT



Réalisation et pilotage des missions d'audit



Suivi des recommandations

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qui plaît particulièrement à Fatou chez Dexia est l'engagement et la compétence de ses équipes, combinés à un management qui est réellement à l'écoute.



**Portrait complet
et contact**



**Kévin**

Analyste spécialisé segment marketing *Crédit Agricole*

Après avoir obtenu un BAC STG, Kévin a choisi de continuer ses études tout en découvrant le monde professionnel. Il a donc entrepris un BTS NRC en alternance, puis une licence professionnelle également en alternance dans une banque basée à Niort. Suite à l'obtention de sa licence, l'établissement bancaire lui a proposé un poste en CDI à La Rochelle.

Enrichi de 2 ans d'expérience de conseiller, il a voulu explorer le fonctionnement d'autres banques. Il a contacté le Crédit Agricole qui lui a rapidement proposé un CDI en tant que conseiller, poste similaire à celui qu'il occupait, à l'agence de Pont l'Abbé d'Arnoult. Il y a passé deux ans et demi, renforçant ainsi sa confiance et sa maturité professionnelle.

Ses missions



Veille



Création/gestion campagnes marketing



Analyse et diagnostic du marché des jeunes

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Le Crédit Agricole offre la possibilité d'évoluer professionnellement sans avoir à déménager ou faire des heures de route, grâce à la diversité des métiers et des formations internes.

**Portrait complet
et contact**



Olivia

Cheffe de projet épargne salariale *Crédit Agricole Titres*

Olivia a suivi une formation en école de commerce à Paris avant de rejoindre le Crédit Agricole d'Île-de-France en 2005, après avoir réussi un test de personnalité et une étude de cas. Elle débute sa carrière au guichet pendant six mois avant de devenir conseillère suite à une formation en binôme de six mois. Par la suite, elle évolue vers un poste d'adjointe d'agence, d'abord dans une petite structure pendant deux ans, puis dans une agence plus importante où elle restera quatre ans.

En 2009, elle est repérée et intègre la Direction des Entreprises, où elle accompagne des clients dirigeants. En 2011, elle prend une année sabbatique pour réaliser un tour du monde, avant de réintégrer son ancien poste pour quelques mois en 2012.

Ses missions

-  Planification
-  Coordination
-  Suivi et contrôle
-  Gestion des risques
-  Reporting
-  Animation

Ce qui lui plaît dans son entreprise

Ce qu'elle valorise avant tout chez Crédit Agricole Titres, c'est la force d'un grand Groupe où la mobilité interne est pleinement encouragée.



**Portrait complet
et contact**





Stéphane







Responsable du Pôle Logistique et Sécurité

Crédit Agricole Charente Périgord

Stéphane débute sa carrière en 1990 au Crédit Agricole Charente-Périgord, au guichet en CDI, à la suite d'un BTS Actions Commerciales. Grâce à l'IFCAM, l'université interne du groupe Crédit Agricole, il suit de nombreuses formations, notamment un bachelor et une formation en management à Bordeaux, qui enrichissent son parcours. En 35 ans, il réalise 14 mobilités – fonctionnelles et géographiques – en évoluant au sein de la même Caisse régionale. Il y exerce des missions variées : du conseil en agence (particuliers, professionnels, agriculteurs) jusqu'à des postes de direction d'agence, de région, et de fonctions d'appui au siège.

Il a notamment été responsable assurances, ainsi que du service client et compte. Il a aussi géré le projet réseau en 2014.

Ses missions

-  Conduite de projets
-  Pilotage des activités et suivi budgétaire
-  Animation de ses équipes
-  Préparation & conduite projets
-  Gestion RH
-  Visites terrain

Ce qui lui plait dans son entreprise

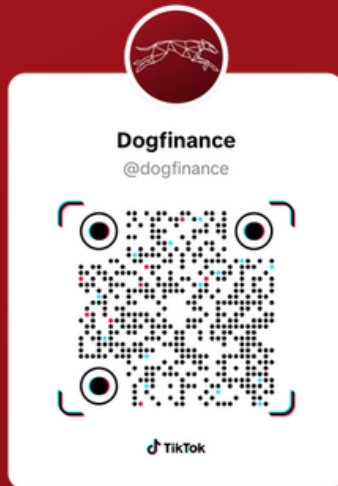
Stéphane apprécie profondément le Crédit Agricole Charente-Périgord pour son ancrage territorial, ses valeurs humaines et les nombreuses opportunités d'évolution qu'il offre.



**Portrait complet
et contact**



Suis Dogfinance sur les réseaux sociaux



As-tu déjà un compte sur Dogfinance ?



300 000 PROFESSIONNELS



10 000 OPPORTUNITÉS DE JOBS

C'est gratuit



DOGFINANCE